



## Glissenaar Accountants helpt ondernemers al meer dan 50 jaar vooruit

‘We richten ons op ondernemers die groei en ontwikkeling voorop stellen.’

Een nieuw jaar, een nieuwe visie moet Henk Glissenaar, eigenaar van Glissenaar Accountants, gedacht hebben. Maar waar haal je die inspiratie vandaan? ‘Mijn visie ontstond bovenaan de piste. Tijdens een vakantie vind ik de rust om mijn strategie uit te stippelen’, aldus Henk. Zijn belangrijkste pijler: van accountancy naar advisering. Hij vervolgt: ‘Mijn ervaring is: als je groei en ontwikkeling door wilt maken en je staat aan het begin van je droom, dan is alle hulp en advies hard nodig’.

dat ik moet oppassen met te groot willen worden. Als je te groot wordt, heb je geen controle meer over je eigen onderneming en klanten. Ik wil grip kunnen hebben op mijn eigen uniciteit. Zowel wie ik ben als wat ik als kantoor wil uitstralen. ‘Ik denk dat wanneer je het als ondernemer goed wilt doen, je eigenzinnig en eigenwijs moet zijn. Ik ben beiden wel!’

**‘Ik wil grip kunnen hebben op mijn eigen uniciteit’**

Henk wijst met zijn vinger naar het logo van Glissenaar Accountants. ‘Waar denk je dat de man op richt?’ Het logo bestaat uit een man met een pijl en boog in zijn hand. ‘Hij richt omhoog, net als wij. Ik ga niet voor de korte maar voor de lange termijn. Ik zie ondernemingen als een slijpsteen, een ruwe diamant die je elk jaar steeds beter maakt. Dit geldt niet alleen voor de relatie die ik met ze opbouw, maar ook waar ik ze zie over vijf of tien jaar.’ In twintig jaar tijd is er veel veranderd binnen Glissenaar Accountants. ‘Wat we nu kunnen vergeleken met twintig jaar geleden is echt bizar. Wij zorgen er niet alleen voor dat onze klanten, maar wij groeien net zo hard mee.’ Veel klanten van Glissenaar Accounts komen binnen als eenmansbedrijf. Veel van hun klanten nu hebben inmiddels één of meerdere BV’s en werken met personeel. ‘Ik heb de afgelopen twintig jaar veel geleerd. Juist door klein te beginnen, kun je op den duur ook de grotere jongens bedienen.’

### Van vader op zoon

In 1965 zag Glissenaar Accountants het licht. De vader van Henk, Henk senior, richtte het bedrijf 52 jaar geleden op aan de keukentafel in Haarzuilens. Als jongetje van twaalf jaar liep hij rond op kantoor. Henk: ‘Ik was best goed met cijfers. Na mijn studie Accountancy ging ik op mijn 26ste werken in het bedrijf van mijn vader. Vijf jaar later ging hij met pensioen en heb ik de boel overgenomen.’ Inmiddels is Henk alweer twintig jaar eigenaar van zijn bedrijf. ‘Toen ik het bedrijf van mijn vader overnam, werkten hier vijf à zes mensen. Inmiddels zijn we vijftien man sterk. Wat ik van hem geleerd heb, is

### Van geschiedschrijving naar real-time

In twintig jaar tijd is de business ook flink aan verandering onderhevig geweest. Henk: ‘Als ik het kantoor van toen niet had veranderd, dan hadden we nu niet meer bestaan. De tip die ik ondernemers dan ook mee wil geven is: verandering is van alle tijden en juist als het goed met je

bedrijf gaat moet je door ontwikkelen en groeien.’ Een voorbeeld van zo’n ontwikkeling is het belang van adviseren in een real-time omgeving. Want waarom zou je als ondernemer moeten wachten met het stellen van vragen over je financiële huishouding, als je dat ook gedurende het jaar kunt doen? ‘We gaan steeds meer van geschiedschrijving naar real-time. Geen kast vol uitpuilende mappen, maar een dashboard waar je kunt zien hoe je ervoor staat. Onze adviesrol is nu belangrijker dan ooit tevoren.’ Henk stipt hierbij ook zijn rol als CFO (Chief Financial Officer) aan. ‘In twee uur tijd nemen we met de actualiteit met de klant door. Wat is er veranderd in de wet- en regelgeving en wat is voor jou van toepassing? We nemen echt even de tijd om één op – één de doelen en dromen van de klant te bespreken. Niet lukraak de cijfertjes.’

### Reflectie

Doelen en dromen heeft Henk Glissenaar zelf ook wel, maar niet als het gaat om de grootte van zijn bedrijf. ‘Ik heb niet de ambitie om een tweede of zelfs derde kantoor te openen. Ik geloof niet in kwantitatieve groei, want dan verlies ik de focus op mijn eigen kantoor en loop ik het risico dat ik niet dichtbij mezelf kan blijven. Mijn ervaring is als je groei en ontwikkeling door wilt maken en je staat aan het begin van je droom: dan is alle hulp en goed advies nodig.’ Henk heeft dan ook één tip voor alle ondernemers: ‘Pak je momenten van reflectie. En als je goed terug wilt kunnen kijken, leg het vast!’



### Glissenaar Accountants

Nieuwe vaart 2  
3451 AJ Vleuten  
030 677 16 16  
info@glissenaar.nl  
www.glissenaar.nl